



Dans le cadre du développement de ses activités,

BE.hemp S.A recherche activement un(e)

Délégué(e) Technico-Commercial(e)

pour son site situé dans la région de

MARCHE-EN-FAMENNE

DESCRIPTION DE L'ENTREPRISE

BE.hemp SA est une jeune société située à Marche-en-Famenne, qui transforme et valorise la culture du chanvre industriel en Belgique et à l'étranger.

Elle a développé une unité industrielle unique pour le défibrage du chanvre et l'obtention de sous-produits à destination de divers secteurs (horticulture, élevage, écoconstruction,...).

VOS MISSIONS

- Analyser les marchés et participer à la stratégie commerciale.
- Développer la clientèle grâce à la prospection.
- Assurer le suivi commercial, administratif et financier.
- Participer à des événements commerciaux (salons, foires,...).
- Fidéliser la clientèle et veiller à sa satisfaction.
- Effectuer un reporting régulier de votre activité.

VOTRE PROFIL

- Vous avez un sens du contact développé et une grande aisance relationnelle.
- Vous avez des qualités de négociateur, un tempérament commercial.
- Vous êtes autonome et proactif(ve), et vous aimez relever des défis.
- Vous poursuivez votre objectif chiffré.
- Vous êtes organisé(e) et fixez vos priorités.
- Vous organisez votre planning avec méthode et selon un routing cohérent, et vous respectez vos rendez-vous.
- Vous disposez de compétences avérées en communication et marketing.
- Vous pouvez vous adapter à un temps de travail flexible.
- Vous maîtrisez le français et le néerlandais ; la connaissance de l'anglais et/ou de l'allemand constitue un atout.
- La connaissance du secteur agricole est un plus.
- Vous êtes titulaire du permis B.

Vous êtes intéressé(e) par ce poste?

Envoyez votre candidature à Maud DEJOLLIER, directrice adjointe RH, **au plus tard pour le 02/02/18.**

Par mail : m.dejollier@cergroupe.be ou par courrier : rue de la science 8, 6900 AYE.